

# 7 Principles of The KOMATSU Way



### (1) Commitment to Quality and Reliability

- 1. Target DANTOTSU
- 2. Customer determines quality of products and work
- 3. Focus your efforts on filling the gap between ideal state and actual conditions
- 4. Think positively about how to do things, instead of focusing on why something can't be done
- We can't make technological progress if we blame our customers for quality problems or defective work



### (2.) Customer Focus

- 1. Komatsu continuously works to become an "indispensable partner" to its customers
- 2. Customers first. Place top priority on solving customers' problems
- 3. Don't turn away from uncomfortable situations: make an effort to find a solution
- 4. Own your time commitment; manage communication and deliverables
- 5. Remember the internal customer is the recipient of your work



### (3.) Defining the Root Cause

- 1. Repeat "Why?" five times
- 2. Multiple hypotheses must be developed and validated until root cause is defined
- 3. Consider the whole process to achieve total optimization
- Focus your efforts on developing preventive measures, instead of regretting past defects or mistakes



### (4.) Gemba Philosophy

- 1. Put safety first and practice the 5S
- 2. Go to the actual workplace (Gemba), and see the real thing (Gembutsu) to ensure thorough understanding of the real situation (Genjitsu)
- 3. Support your talk with data
- 4. Think first before using computers
- 5. Build a "visual" Gemba
- 6. Sharpen your five senses to develop better instincts
- 7. Don't assume that the current condition is best
- 8. Great ideas are born from hard work
- 9. Gemba is full of improvement opportunities



#### (5.) Strategy Deployment

- 1. Strategy deployment is Komatsu's strength
- 2. Speak in your own words



### (6.) Collaboration with Business Partners

- 1. Win-Win relationship
- 2. Align the direction with business partners
- 3. Emphasis on teamwork with distributors and suppliers
- 4. Dynamic action through cross-functional teams
- 5. Promptly notify, report, and consult



### (7.) Employee Development

- 1. Employee development is an important job for all managers
- 2. Managers are responsible to motivate and shape their staff members
- 3. Demonstrate first, and let them try
- 4. Give it a try! Nothing ventured, nothing gained
- 5. Get interested in your work and enjoy it
- 6. Propose whatever ideas you come up with
- 7. Learn from mistakes
- 8. Challenge yourself to gain experience
- 9. Small improvements will lead to big improvement



# วิถีแห่งโคหัตสุ 7 ประการ



# (1) มุ่งมั่นในการพัฒนาคุณภาพและความน่าเชื่อถือ

- 1. มุ่งสู่ความเป็นหนึ่ง ( DANTOTSU )
- 2. ลูกค้ำเป็นผู้กำหนดความสำเร็จของสินค้า (การทำงาน)
- 3. มุ่งมั่นที่จะเติมเต็มช่องว่างระหว่างเป้าหมายระดับสูง (อุดมคติ) และความเป็นจริง
- 4. คิดหาวิธีที่จะทำให้สิ่งที่ต้องการบรรลุผลดีกว่าการค้นหาเหตุผลเพื่อบอกว่าทำไม่ได้
- 5. หากเอาแต่โทษว่าปัญหาคุณภาพ (ปัญหาจากการใช้งาน) เกิดจากลูกค้า ย่อมไม่ทำให้เทคโนโลยีเกิดความเจริญก้าวหน้า



# 2. ให้ความสำคัญต่อลูกค้า

- 1. Komatsu มุ่งมั่นสู่ "การมีตัวตนที่ไม่หายไป (พันธมิตร) สำหรับลูกค้า"
- 2. ลูกค้าคืออันดับหนึ่ง ให้ความสำคัญต่อการแก้ปัญหาของลูกค้าเป็นสิ่งแรก
- 3. อ<sup>๋</sup>ย่าหนีปัญหา จงพุ่งเข้าไปเผชิญห<sup>ั</sup>น้ำกับมัน
- 4. คำนึงถึงกำหนดการส่งมอบที่ถูกต้อง
- 5. กระบวนการถัดไปคือลูกค้า



### (3.) ควบคุมแหล่งกำเนิด

- 1. วิเคราะห์ Why Why ซ้ำๆ 5 ครั้ง
- 2. ตั้งสมมติฐานจ้ำนวนมากๆ จนกว่าจะพิสูจน์ข้อสมมติฐานที่สามารถชี้บ่งถึงสาเหตุ
- ไม่ปรับความเหมาะสมแค่เพียงส่วนของวัตถุดิบ การประกอบเท่านั้น ต้องคิดถึงภาพรวมเสมอ
- 4. พยายามอย่างเต็มที่เพื่อป้องกันการเกิดซ้ำจากคำแก้ตัวที่ทำให้งานเสีย(ความผิดพลาด)



# (4.) หลักการในสถานที่ทำงาน

- 1. ความปลอดภัยเป็นที่หนึ่งและการปฏิบัติตาม 5ส
- 2. มองให้ถี่ถ้วนถึงสถานที่จริง วัตถุจริง สถานการณ์จริง
- 3. คำนึงอยู่เสมอว่าจะต้องอธิบายดั่วยข้อมูล
- 4. ก่อนที่จะใช้คอมพิวเตอร์ลองคิดด้วยตนเองก่อน
- 5. ทำให้มองออก
- 6. กลั่นกรองด้วยประสาทสัมผัสทั้ง 5
- 7. ไม่พึงพอใจในสภาพปัจจุบัน
- 8. ปล่อยให้เหงื่อออก หากเหงื่อไม่ออกสติปัญญาก็จะไม่เกิด
- 9. พื้นที่ทำงานคือขุมทรัพย์แห่งการปรับปรุง (Kaizen)



## (5.) การพัฒนากลยุทธ์

- 1. ความสามารถในการพัฒนากลยุทธ์เป็นจุดแข็งของ Komatsu
- 2. อธิบายด้วยคำพูดของตนเอง



## 6) ความร่วมมือกับหุ้นส่วนทางธุรกิจ

- 1. ความสัมพันธ์แบบ Win-Win
- 2. ปรับทิศทาง (Vector) ให้ตรงกัน
- 3. มุ่งเน้นการทำงานร่วมกัน (Team Work) กับตัวแทน องค์กรที่เป็นพันธมิตร
- 4. ปรับรูปแบบการทำงานให้เข้ากับสถานการณ์ผ่านการทำงานข้ามสายงาน
- 5. คำนึงถึงความว่องไวในการทำ Ho Ren So



# (7) การฝึกอบรมและการพัฒนาบุคลากร

- 1. การพัฒนาบุคลากรคืองานสำคัญของระดับบริหาร
- 2. ผู้จัดการ, ผู้รับผิดชอบเป็นผู้ที่ชื่นชมและเข้าใจผู้ใต้บังคับบัญชา
- 3. ทำให้เห็นและดูในสิ่งที่สั่งให้ทำ
- 4. ไม่มีสิ่งใดที่ทำแล้วทำไม่ได้ ถ้าไม่ลงมือทำแล้วจะเกิดขึ้นได้อย่างไร
- 5. สนใจในงานที่ทำและสนุกกับมัน
- 6. จงเสนอในสิ่งที่คิด
- 7. เรียนรู้จากความผิดพลาด
- 8. เรียนรู้ด้วยตนเองจากความอดทน,การสั่งสมประสบการณ์
- 9. แค่เพี้ยงความเพียรเพียงเล็กน้อยจะกลายเป็นความแตกต่างที่ยิ่งใหญ่ในอนาคต

